

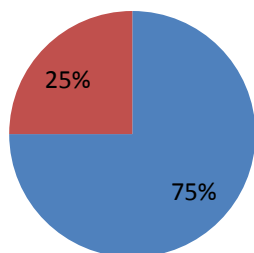
Factsheet missie Curacao en Aruba

Simon Smits 20 - 25 oktober 2014

(4 MKB bedrijven, 4 groot bedrijfsleven, 0 kennisinstelling). Respons:50%

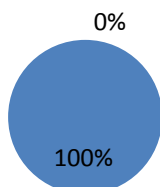
1. Deed u voorafgaand aan de missie al concreet zaken op deze markt(en)?

■ Ja (3) ■ Nee (1)



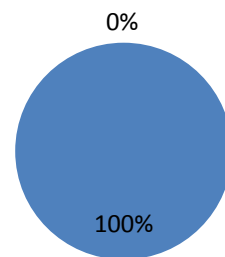
2. Verwacht u naar aanleiding van deze missie een zakelijke overeenkomst af te sluiten of heeft u dit inmiddels gedaan?

■ Ja (4) ■ Nee (0)



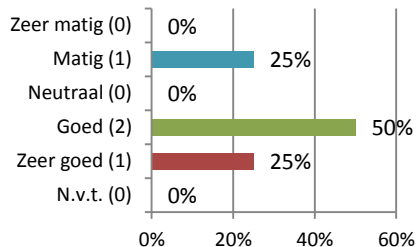
3. Heeft u als individueel bedrijf deelgenomen aan deze missie of in een samenwerkingsverband?

■ Individueel ■ Collectief

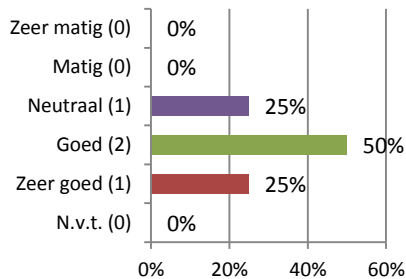


4. Kunt u aangeven in welke mate deze missie heeft bijgedragen aan het behalen van uw doelstellingen?

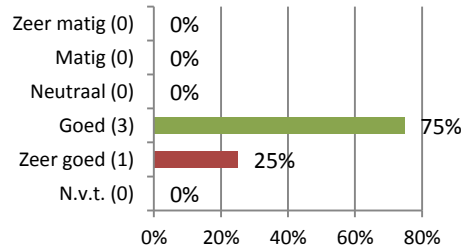
Orientatie/kennis vergaren van de markt



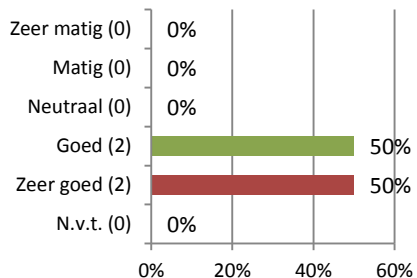
Positioneren op de markt



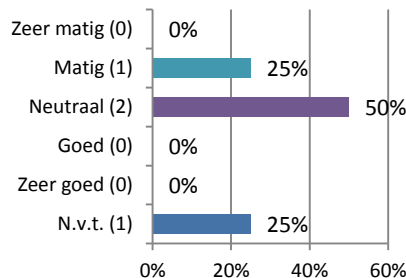
Contactleggen met potentiële (buitenlandse) partners



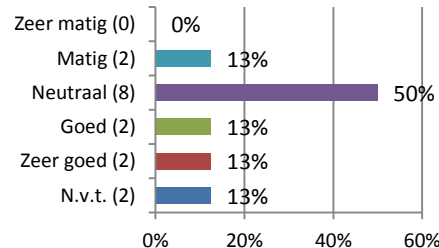
Netwerken



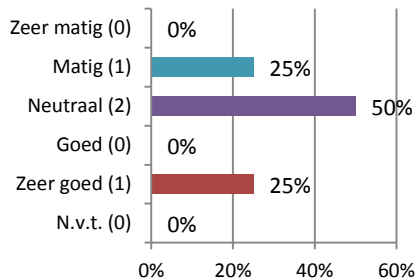
Het sluiten van contracten



Het wegnemen van handelsbelemmeringen



Investeren in deze markt



5. Kunt u een indicatie geven van de waarde van de (verwachte) zakelijke overeenkomst?

