

Datum: 6-9-2017

AAN

Eva Meijers
RTG Handelsbeleid
Postbus 20018
2500 EA Den Haag

Introductie 2FX Treasury

2FX Treasury (2FXT) is een treasury adviesbureau. Wij houden ons bezig met het beheren en optimaliseren van inkomende en uitgaande geldstromen, het beheren van liquiditeiten en beleggingen en de financiering van diverse activiteiten van een onderneming.

2FX Treasury heeft drie kernactiviteiten:

1. Corporate treasury management
2. Valutarisicomanagement
3. Oplossingen voor internationaal betalingsverkeer en handelsfinanciering in opkomende markten.

Als inbreng voor het RTG Handelsbeleid wil ik mij graag richten op de derde kernactiviteit die zich primair richt op dienstverlening en exportbevordering van buitenlandse activiteiten.

Betalingsverkeer opkomende markten

Het afgelopen decennium hebben veel banken zich teruggetrokken uit opkomende markten als gevolg van toenemende regelgeving. Deze “de-risking” heeft geleid tot (verdere) financiële uitsluiting van opkomende landen in Afrika, Midden-Oosten, Centraal en Latijns-Amerika en delen van West Azië. Complicerende factor voor veel van deze landen is dat als gevolg van een eenzijdige economie of internationale sanctie wetgeving er een groot tekort aan liquiditeit (geld) is in belangrijke muntsoorten zoals de euro, dollar en Britse pond. Valuta die min of meer de standaard zijn voor het betalen van internationale handelstransacties. Hoge inflatie en “dollarisering” van de eigen economie dwingt veel landen tot beperkende maatregelen rondom de eigen munt en financiële afwikkeling van handelsverkeer.

In de praktijk betekent dit dat Nederlandse ondernemers mooie contracten kunnen afsluiten maar uiteindelijk veel moeite hebben met het daadwerkelijk betaald krijgen van de leveringen. 2FX Treasury ondersteunt ondernemers hierin. Door het combineren van wereldwijde financiële netwerken en banken in combinatie met specifieke handelsproducten zoals documentair krediet, wordt het mogelijk producten te leveren en daar ook daadwerkelijk betaald voor te krijgen.

Handelsfinanciering

Bovenstaande problematiek geldt ook voor de financiering van handel in opkomende markten. Als gevolg van hoge inflatie en beperkte liquiditeit zijn de lokale rentestanden hoog. Hierdoor is het economisch niet rendabel voor een lokale ondernemer om zijn projecten te financieren. Het banken netwerk in veel opkomende markten voldoet niet altijd aan internationale standaarden en de banken hebben

problemen met niet presterende leningen. Resultaat hiervan is dat leningen alleen te verkrijgen zijn met de inbreng van zekerheden meestal in de vorm van onroerend goed. Deze zekerheden hebben lokale ondernemers vaak niet.

Kortom, lokale ondernemers hebben beperkt toegang tot financiering en dit is kostbaar, waardoor het veelal geen optie is om de handel te financieren.

Nederlandse handelspolitiek en instrumentarium

Nederland stelt via een aantal uitvoerders zoals de RvO en Atradius fondsen (DGGF, DTIF) beschikbaar voor de financiering van handel. In de praktijk is het verkrijgen van financiering voor opkomende markten een complex proces en de doorlooptijd relatief lang. Omdat de financiering feitelijk verstrekt wordt aan de importerende partij moeten jaarcijfers en ander relevant materiaal worden aangeleverd. Hierbij komen vaak (bedrijfs)culturele aspecten aan de orde. Goed cijfermateriaal is niet of nauwelijks voorhanden en het aanleveren van een sluitende business case is meestal nog een grotere uitdaging. Dit maakt het feitelijk tot stand komen van een financiering een moeizaam proces.

Grote ondernemingen hebben de armslag en kennis in huis om de projecten uiteindelijk financieel rond te krijgen. Voor kleinere MKB/ MKB+ ondernemingen is dit vaak een behoorlijke drempel en ontbreekt het simpelweg aan kennis en mankracht. Dat betekent dat ze op externe kennis zijn aangewezen. Die is er wel, maar daar zijn wel kosten aan verbonden. Gezien de lange doorlooptijd van projecten is dit nog een drempel om de expertise in te huren.

Het accent van de huidige handelspolitiek ligt naar mijn mening op grote infrastructurele projecten die veelal worden uitgevoerd door grotere ondernemingen. Nederland is daarentegen ook sterk in de export van machines. Dit zijn kleinere MKB/ MKB+ ondernemingen, denk aan bakkerijmachines of machines voor vleesverwerking. Er is veel vraag naar deze machines en vooral ook de bijbehorende kennis. Door de focus op grote infrastructurele projecten komt deze groep beperkt aan bod. Op dit punt is er met het huidige handelsbeleid een mismatch.

Handelsmissies opkomende markten

In het tweede half jaar van 2016 is er een aantal economische handelsmissies geweest naar onder andere Iran, Argentinië, Indonesië, Vietnam en de Filipijnen. Al deze landen worden gekenmerkt door complex betalingsverkeer en een niet goed functionerend banken netwerk. Dit geldt in het bijzonder voor Iran waar door sanctiewetgeving en terughoudendheid van banken het lastig zaken doen is.

Hoewel het waarschijnlijk niet tot de primaire taak van de overheid behoort, is de financiële logistiek en geldende regelgeving een belangrijke voorwaarde om succesvol zaken te doen met een land. Met andere woorden, het succes van een handelsrelatie met een land is ook afhankelijk van het kunnen betalen van een ondernemer voor zijn diensten of leveringen. Dat is naar mijn mening onvoldoende in beeld.

Aanbevelingen

Succesvolle handel gaat hand in hand met de beschikbaarheid van financiering en goed functionerend betalingsverkeer. In opkomende markten is lokale financiering niet of nauwelijks voorhanden. Gezien de potentie van deze markten is een proactieve rol van de overheid voor MKB/ MKB+ van groot belang. Het toegankelijk maken van deze markten kan verbeterd worden door:

- Financiering en betalingsverkeer specifiek in de scope op te nemen.
- Het instrumentarium sneller en makkelijker beschikbaar te maken
- Gezien de langere aanlooptijd en complexiteit van de projecten is uitbreiding/verbreding van instrumenten zoals de DHI-subsidie wenselijk.

Hoogachtend,
Kees Lakerveld, 2FX Treasury BV
M: 0610752015
E: kees.lakerveld@2fxtreasury.com